**JANVIER** 2021



### **LETTRE MENSUELLE**

JANVIER 2021

TUNESISCHE CHAMBRE
NEDERLANDSE KAMER TUNISO-NÉERLANDAISE VAN KOOPHANDEL EN POUR LE COMMERCE



La confiance. le coeur de nos compétences..

#### Activités CTNCI

- Signature d'une prochaine Convention de Coopération CTNCI-ATGF
- Table Ronde autour de la Loi des Finances 2021
- Rencontre avec SE Elyes Ghariani, Conseiller auprès de Mr le Chef du Gouvernement

#### Mrs. SALMA **BEN AMOR**

Senior Geoscientist Executive MBA International Business & Sustainable Development



Tribune de nos **Membres d'Honneur** 

#### **CHAMBRE TUNISO-NEERLANDAISE**

POUR LE COMMERCE ET L'INDUSTRIE

# PARMI NOS NOUVELLES FORMULES DE **MEMBERSHIP**

Membres GOLD











Membres **SILVER** 

























# Sommaire

- Activités
- Coopération
- Membres d'Honneurs
- Sociétés du Mois
- Membership
- Agenda des Foires et Salons
- **Bibliothèque à la CTNCI**

#### Programme d'activités

1er trimestre 2021



#### Mission n°1:

Actions en faveur du Développement des Echanges commerciaux entre nos deux pays :

- 25/01/2021 : Rencontre avec Mr l'Ambassadeur de l'UE.
- Table Ronde autour de la Loi des Finances 2021 : reportée,
- -Signature d'une prochaine Convention de Coopération CTNCI-ATGF.

#### Mission n°2:

Supports utiles aux entreprises auprès d'Autorités compétentes de nos deux pays:

(mises en relations, contributions à la résolution de leurs questionnements et coachings lors de contacts avec vis-à-vis et notamment: Autorités concernées, DG des Douanes, APII, BCT, Ministère de l'Economie des Finances et du Soutien à Investissement, Ministère de l'Industrie et des PME, CNSS, UGTT, UTICA, CONECT, Ministère des Affaires Sociales, CNAM, Cotunace, Gouvernorats de Bizerte, Kasserine, Kef, Monastir, Sidi Bouzid, de Siliana ... etc).

#### Mission n°3:

Peser dans le Débat économique et dans les échanges entre les 2 pays en devenant une Force de propositions (« think tank)

\*Augmenter la visibilité de la Tunisie, suivre son Image, notamment aux Pays-Bas et proposer des solutions aux divers questionnements concernant l'accès au marché néerlandais. \*Organiser des séances de réflexion et d'échange d'information \*Fournir une information de qualité.

#### Mission n°4:

Sensibiliser membres / prospects de notre Chambre à participer effectivement aux grandes manifestations, dés situation de Covid assainie conférences, Forum, Salons, Séminaires, se tenant en Tunisie et aux Pays-Bas (développer travaux de recherches, internet).



#### TABLE RONDE AUTOUR DE LA LOI DES FINANCES 2021, PRÉVUE PRÉSIDÉE PAR MR LE MINISTRE DE L'ECONOMIE, DES FINANCES ET DU SOUTIEN A L'INVESTISSEMENT ET/OU REPRÉSENTANT(E)





Fidèle à sa tradition, la CTNCI prévoit d'organiser en partenariat avec l'ATGF (Association Tunisienne pour la Gouvernance Fiscale), une Table ronde ayant pour thème : « Loi de Finances 2021»

Evénement reporté à une date ultérieure, dés reprise activité normale

#### SIGNATURE CONVENTION DE COPERATION: CTNCI - ATGF

Cette Initiative enrichira nos liens de travail et de collaboration future entre nos deux Institutions.

L'ATGF, assurée d'une excellente coopération, et de l'implication sérieuse de notre Chambre.

Date vous sera communiquée ultérieurement .







RENCONTRE AVEC
MR LE PDG BFPME
13-01/2021

1 ère rencontre avec Mr Lebid Zaafrane PDG de la BFPME, , ceci en compagnie de Mme Leila Abidi Directrice et Mr Marouane Wederni DGA

Mr L. Zaafrane à reçu notre Secrétaire Général accompagné de Mr la Député Ayet Allah Hichri, et Mr Bassam Hadji, nouveau membre de notre Chambre, Gérant de la Sté HNA (production alimentation de bétail à Thala Gouvernorat de Kasserine) Excellent accueil, positif augurant d'échanges fructueux ultérieurs et riche d'enseignements

Avec nos sincères remerciements à Mr le PDG L. Zaafrane pour son soutien à notre Chambre ainsi que à ses membres.

# AUDIENCE DE MR L'AMBASSADEUR DE L'UE SE MARCUS CORNARO A NOTRE CHAMBRE

Suite l'Audience accordée par SE Marcus Cornaro à notre Chambre représentée par **MM M. Toumi** et **M. Goaied** respectivement Président et Secrétaire Général,

Message reçu de SE Marcus Cornaro à l'issue de cette rencontre :

Je me réjouis d'avoir pu recevoir à la Délégation de **l'Union Européenne** votre Président, M. Toumi et votre Secrétaire Général, M. Goaied, et de la possibilité qui m'est offerte de m'adresser à vous par ce biais, en attendant qu'une période plus favorable permette de se rencontrer en plus grand nombre.

En effet, le contact avec les entrepreneurs européens établis en Tunisie, ou encore les entreprises tunisiennes souhaitant s'orienter vers les marchés européens, constitue une des facettes très enrichissantes de ma mission. C'est non seulement un intérêt personnel pour la créativité, l'audace, le savoir-faire que vous déployez, mais bien un des axes institutionnels forts de ma mission.

Le commerce est un pilier de la relation tuniso-européenne, et le volet commercial de d'Accord d'Association régit depuis sa signature en 1995 la relation commerciale entre la Tunisie et l'Union Européenne.

**L'Union Européenne** est de loin le premier partenaire commercial de la Tunisie et les exportations tunisiennes vers l'Union Européenne ont triplé entre 1995 et 2020. Dans certains secteurs, tels que les produits agricoles (2019) ou les services, la balance penche en faveur de la Tunisie.

Une relation économique stable se construit bien évidemment autour des investissements. J'aimerais rappeler ici que 85% des Investissements Directs Etrangers en Tunisie proviennent de l'Union Européenne. Elle est aussi un employeur de premier plan, puisqu'elle couvre 81% de l'emploi total créé par les IDF.

Il s'agit donc d'une relation économique dense et d'une diplomatie économique européenne complexe et en évolution. Nous pensons que le cadre juridique de la relation commerciale devrait évoluer pour accompagner, encore plus qu'aujourd'hui, l'intégration de la Tunisie dans les chaînes de valeur et la diversification de son économie.

Chacun d'entre vous êtes acteurs de ces échanges économiques. Vous êtes les témoins tant des tracasseries au quotidien que des grandes ou petites avancées, individuelles ou collectives. Votre expérience de terrain est précieuse pour nous à la Délégation de l'Union Européenne à plusieurs égards: pour identifier les problèmes systémiques qui doivent être résolus en dialoguant avec les autorités, mais aussi pour détecter les projets d'avenir ou tendances qui méritent toute notre attention et notre soutien.

C'est en ce sens que je me réjouis de la relation établie aujourd'hui avec votre Chambre, dont l'ouverture à un renforcement de la coopération à l'échelle européenne et le pragmatisme ne peuvent être qu'un atout, pour vous et pour



Avec nos meilleurs remerciements à **SE Marcus Cornaro** pour son accueil en compagnie de **Mme Stéphanie Vaddé** Chef de Section Commerce.

Audience augurant de perspectives d'heureux développements dans l'intérêt de nos deux Institutions,

persuadés que nous pourrons à l'avenir contribuer davantage à la réussite et au succès de nos interventions en faveur de nos membres/prospects européens, en particulier néerlandais, autrichiens, français, belges, italiens, Polonais, Tchèques, suisses et UK....

EN PRÉVISION DE LA CRÉATION EN TUNISIE D'UNE FILIALE NÉERLANDAISE DE LA STÉ ARCHIPEL:

CI-APRÈS 6 RDV SUCCESCIFS PRIS DU FAIT DE SON BREF SÉJOUR PARMI NOUS, ACCOMPAGNEMENTS PAR NOTRE SECRÉTAIRE GÉNÉRAL :

#### RENCONTRE AVEC MR LAZHER BENNOUR,

#### SG CEPEX

Rencontre avec Mr le Secrétaire Général du CEPEX Mr Lazher Bennour, accordée à Mme Salma Ben Amor, Membre de notre Chambre accompagnée de notre Secrétaire Général Mr M. Goaied

Accueil positif et heureuses perspectives d'une collaboration fructueuse : conseils et recommandations pour succès futurs exportations Avec nos remerciements à Mr le Secrétaire Général du Cepex pour son soutien à nos membres.





#### Mr Kamel Werfelli, DGA APII, à reçu idem, notre membre Mme S. Ben Amor et Mr M. Goaied

Clarification sur le support de l'APII en ce qui concerne l'industrie et les services industriels (volet juridique...); idem le CEPEX; (commerce international).

Mr Mohsen Fatnassi, Chef de Service, Centre de soutien à la Création d'Entreprises : informations et présentation de la liste des documents nécessaires utiles pour la constitution de dossiers de projets (déposés au Guichet Unique, APII).

# RENCONTRE AVEC MR KAMEL WERFELLI, DGA APII



#### RENCONTRE AVEC SE ELYES GHARIANI,

Conseiller auprès de Mr le Chef du Gouvernement

SE Elyes Ghariani, Conseiller auprès de Mr le Chef du Gouvernement, Ex Ambassadeur de Tunisie aux Pays-Bas: Conseils sur les domaines et les niches qui peuvent être intéressantes pour le développement des Affaires économiques en Tunisie. Suggestions de contacts clés à rencontrer.



#### **REUNION AVEC MR BASKORO PRAMADANI**

(AMBASSADE DE LA REPUBLIQUE DE L'INDONESIE EN TUNISIE),



Rencontre introductive pour explorer le support de l'Ambassade en ce qui concerne les affaires économiques et commerciales entre la Tunisie et l'Indonésie et les opportunités de collaboration triangulaire entre l'Indonésie, la Tunisie et les Pays-Bas.

#### RENCONTRE AVEC MR LE DG DE L'APII

### Audience accordée par Mr le DG de l'APII, Amor Bouzaouada,

Rencontre introductive pour explorer le support de l'APII et les Etablissements tunisiens relatifs à quelques niches de développement quant aux financements des projets industriels en Tunisie.



#### RENCONTRE AVEC ME EL AJERI LOTFI



Réunion utile, a permis à Mme Salma Ben Amor d'avoir une approche et des réponses à quelques questionnements d'ordres juridiques auxquels s'est prêté très aimablement et efficacement Cabinet EL AJERI, représenté par **Me Lotfi El Ajeri**, Membre de notre Chambre.

#### Coaching et contacts au profit de membres/prospects pour interventions utiles:

DATES	Membres/Prospects	AUPRES DE	ACTIONS
06/01 12/01 13/01	Groupe ELEC RECYCLAGE RECYCLAGE	DG des Douanes	Demande de RDV renvoyée Démarches administratives en cours Contact en cours avec Dir Rég de Douane Bizerte
08/01	Cabinet H.C.C	*SAIPH *Sonobra Group	Mises en contact et prises de RDV
11/01	Sonobra Group/ Heineken	Ambassade de Tunisie aux Pays-Bas	
12/01	HAVEP Tunisie	DG des Douanes	Contact et réponse attendue
12/01	H.N.A	ВГРМЕ	2ième accompagnent de notre SG
		Sonobra Group	Rencontre avec 1er Responsable
10/01	Cabinet 🕍	SAGEMCOM TUNISIE	Réunion par webinaire prévue le 22/0
19/01	H.C.C HCC	FTI	Rencontre avec Mr DG FIT le 20/01
		SAIPH	Rencontre avec CEO SAIPH
25/01	Archipel archipel	CEPEX	Accompagnement de notre SG du Mardi 26/01
25/01	Cabinet H.C.C	Sté ASTRAL	Introduction et mise en relation
26/01	Archipel archipel	OCO Global	Zoom meeting fixé au le 28/01
27/01	Cabinet H.C.C	SAGEMCOM TUNISIE	Réunion via teams le pour Jeu 28/01
27/01	Archipel Trading	DGA APII	Accompagnement de notre SG
27/01	Archipel archipel	Mr le Conseiller du Chef du Gouvernement	Accompagnement de notre SG
29/01	Sonobra Sonobra Group	Min d'Industrie et des PME / Min de l'intérieur	Demande d'Audience en cours
29/01	NEDCO	DG des Impôts	Demande d'Audience et RDV LE 09/02
03/01	Archipel archipel	АРІІ	RDV avec la DG de l'APII Accompagnement de notre SG
04/01	El Ajeri Lawyers – EAL	ВСТ	Requête envoyée, réponse attendue
04/01	Archipel Trading	El Ajeri Lawyers – EAL	Accompagnement de notre SG



#### La BCT: Signes d'une reprise



**Le CA de la BCT :** quelques signes de reprise, la pandémie continue d'impacter l'activité économique

Des évolutions récentes sur les plans économique, monétaire et financier., seconde vague, nécessitant un retour au confinement sanitaire probable et mesures de fermeture dans de nombreux pays, outre l'émergence d'une nouvelle souche du coronavirus ; de nouveau, les craintes quant à la possibilité de contenir la pandémie et d'en maitriser les répercussions.

La BERD et Attijari bank signent un accord portant sur un mécanisme de partage des risques d'un montant de 20 M€



La BERD et Attijari bank Tunisie ont signé un accord portant sur un mécanisme de partage des risques d'un montant de 20 M€, ainsi qu'une Convention (standards de l'International Swaps and Derivatives Association (ISDA)).

Ces accords, signés par M. A. Sallé de Chou, Chef du Bureau de la BERD en Tunisie et M. S. Sebti, DG d'Attijari bank Tunisie, visent à faciliter l'accès au financement aux petites et moyennes entreprises tunisiennes.

#### **Quelques chiffres**



- Le Premier Ministre M. Hichem Mechichi a annoncé le 16 janvier le remaniement de son Gouvernement, qui comprend 11 nouveaux Ministres.
- 83% des Tunisiens considèrent que la situation économique s'est dégradée en 10 ans.
- Mr le Ministre de l'Economie, des Finances et d'Appui à l'Investissement, M. Ali Kooli, a indiqué que la révision du système de compensation, l'allègement de la masse salariale et la restructuration des entreprises publiques constituaient les principaux chantiers du gouvernement en 2021.
- La Banque Centrale de Tunisie (BCT) devrait mettre en place des financements spécifiques dans le courant du premier trimestre 2021 pour le financement et la restructuration des entreprises fragiles.
- **Un appel à candidatures** a été lancé pour le projet ENLIEN d'appui à l'entrepreneuriat tunisien, financé par l'Agence française de développement (AFD).
- La Pharmacie Centrale de Tunisie (PCT) a augmenté de 20% le prix de certains médicaments importés afin de rétablir ses équilibres financiers.
- Les Autorités suisses ont annoncé que la grande majorité des avoirs du clan de l'ancien président M. Ben Ali et de ses proches resteront bloqués en Suisse.
- Le Ministère de l'Industrie, de l'Energie et des Mines a remis des accords de principe à 15 projets de production d'électricité sous le régime de l'autoproduction.

#### Les Echos du CCM

1) 03-02-2021; Rencontre par visio-conférence, afin de discuter:

- Echanges sur la Situation actuelle
- Activités CCM



2) 23-12-2021 : rencontre Webinaire, ayant pour thème : Présentation de la Loi de Finances pour l'année 2021

Ci-après résumé de la présentation de Mme Sihem Nemsia DGELF, *(présentation disponible au Secrétariat de notre Chambre).* 



Révision des taux de l'impôt sur les sociétés et leur fixation au taux de 15% : Article 14

- Assouplissement de la législation relative aux prix de transfert : Article 15
- Encouragement de l'épargne à moyen et long terme via les comptes épargne en actions et les contrats d'assurance-vie et de capitalisation : Article 16
- Révision du régime fiscal des revenus de capitaux mobiliers : Article 17
- Prorogation de la période du bénéfice du régime forfaitaire de l'impôt sur le revenu dans la catégorie des bénéfices industriels et commerciaux : Article 18
- Encouragement des personnes physiques à l'acquisition des locaux à usage d'habitation au cours des années 2021 et 2022 : Article 19
- Révision du droit de consommation dû sur les bières et vins : Article 20
- Réduction du taux du droit de consommation dû sur les véhicules du type (quad), yachts et autres bateaux et embarcations de plaisance ou de sport : Article 21
- Institution d'une taxe sur le sucre : Article 23
- Institution d'une taxe sur les jeux de pari et de hasard sur internet : Article 24
- Extension de l'application du taux de 7% de la taxe sur la valeur ajoutée aux services de téléphonie fixe et internet fixe rendus par les opérateurs des réseaux de télécommunication aux fournisseurs des services internet destinés à l'usage domestique et la clarification du champ d'application de la redevance de télécommunication : Article 26
- Encouragement à l'octroi des dons au profit de l'Etat, des collectivités locales, des entreprises et établissements publics et des associations œuvrant dans le domaine de la promotion des personnes handicapées et dans le domaine du soutien et de l'assistance des personnes sans soutien familial : Article 27
- Extension de la suspension de la taxe sur la valeur ajoutée et des droits de douane sur certains produits destinés à l'agriculture : Article 28
- Assouplissement des procédures de restitution des droits d'enregistrement perçus au titre d'achat des terres destinées à la réalisation d'investissement dans le secteur agricole : Article 29
- Réduction de 6 mois à 90 jours du délai imparti à l'administration fiscale pour répondre aux observations et oppositions du contribuable concernant les résultats de la vérification fiscale : Article 30
- Subordination du paiement des taxes de circulation à la régularisation de la situation fiscale : Article 31
- Mesures au profit des entreprises touristiques et des entreprises du secteur de l'artisanat : Article 32Mesures au profit des entreprises affectées par les répercussions de la propagation du Coronavirus : Article 33

#### Tribune de nos Membres d'Honneur





Mrs. SALMA
BEN AMOR
Senior Geoscientist
Executive MBA International
Business & Sustainable

Development

Tribune de nos Membres d'Honneur

# La Récession pandémique : Une Opportunité pour l'Economie tunisienne

La pandémie du Covid-19 a plongé l'économie mondiale dans une récession vertigineuse qui risque de durer jusqu'à 2022 et plus. Le coronavirus a fait à ce jour (31 janvier 2021), environ 2,232,000 morts dans le monde depuis son apparition en Chine, au mois de décembre 2019. Et le produit intérieur brut (PIB) mondial a vu une baisse d'environ 4.3% en 2020 comparé à l'année précédente.

Certes, le monde qui émergera de cette crise sera différent de celui qui l'a précédé, mais les impacts et le temps de reprise restent les plus grandes incertitudes!

Néanmoins, la crise actuelle a incité les Etats régulateurs et protecteurs à s'aligner et s'adapter aux nouvelles conditions, d'une part, et à adopter les nouvelles tendances tel que la transformation digitale et la transition énergétique, d'autre part.

Cependant, cette récession pandémique peut former une opportunité unique pour les entreprises et le commerce international qui se répercutera sur la régénération économique, surtout pour les pays en développement tel que la Tunisie.

En effet, avec le bouleversement des approvisionnements agro-alimentaires et le recours à la centralisation industrielle en dépit de la globalisation, la Tunisie pourra se positionner en tant que candidat propice pour soutenir les besoins du marché Européen, d'une part par sa proximité et d'autre part par ses faibles coûts de main d'œuvre, assez compétitifs pour attirer les investissements.

En fait, le Covid permettra l'entrée dans une nouvelle ère historique pour l'humanité, et la Tunisie devra en profiter!

Pour conquérir le marché Européen, il suffit d'améliorer la qualité et la durabilité des produits. L'Etat doit jouer le rôle de facilitateur par ses normalisations et gouvernances.

En ce qui concerne les produits alimentaires biologiques par exemple, s'adapter et instaurer un système qui examine la conformité aux normes européennes tout au long de la chaîne de valeur sera la clé de l'épanouissement de l'export tunisien. Les énergies renouvelables et le recyclage, étant en eux même des solutions durables, font parties

des opportunités post-Covid. La sensibilisation et le nouveau comportement des individus par rapport à la pollution et le danger du réchauffement climatique, ont permis de façonner leur transition.

En effet, la prise de conscience écologique, catalysée et accélérée par le Covid, a incité les entreprises à penser au bien commun.



En réadaptant leurs visions et leurs stratégies pour mitiger leurs impacts environnementaux, économiques et sociaux, et en solidarité avec le gouvernement, les entrepreneurs assureront la durabilité de leur business vis-à-vis des investisseurs et des communautés, améliorant leur employabilité, confort de vie et bien-être.

Un pays comme la Tunisie peut profiter de cette crise s'il arrive à valoriser ses ressources et déchets. Développer des projets pilotes soutenus par des subventions attractives pourrait faciliter et accélérer l'adoption.

En introduisant la transition énergétique dans le processus de récupération post pandémique, la Tunisie pourra subvenir son déficit énergétique, et réduire sa dépendance extérieure.

La transformation digitale, si généralisée sérieusement que ce soit dans le secteur publique ou privé, absorbera la masse des diplômés en informatique et participera, avec les énergies renouvelables, l'économie circulaire ainsi que l'agriculture biologique, à la création de milliers d'emplois et à améliorer le bien-être de la population. Ce qui permettra d'installer la stabilité socio-économique et l'épanouissement de l'avenir du pays, tant attendu.

Appel au gouvernement, régulateurs, entrepreneurs et investisseurs de considérer cette crise pandémique comme opportunité pour résoudre les problèmes socioéconomiques de la Tunisie!

**Mme Salma Ben Amor** 42ème Membre d'Honneur

Chère Membre d'Honneur, Chère Salma,

Fier de vous compter parmi nos membres d'Honneur.

Votre article est excellent ; lu à deux reprises !

Félicitations d'avoir suggéré ces niches futures et votre approche positive riche d'enseignements, nous indiquant des propositions réalisables par nos compétences avérées de notre Chère Diaspora et membres de notre Chambre, disponibles.

Merci de redonner ainsi confiance à nos compatriotes, assurés que s'ils relèvent ce défi présent, ils permettront à notre Chère Tunisie le renouveau économique et social tant souhaité et parfaitement réalisable Aves mes remerciements pour cette contribution.

Mongi Goaied

Secrétaire Général Tunisian Dutch Chamber of

#### Membership



# Plus d'informations, nous offrons ici à nos nouveaux membres cet espace pour présenter leurs activités :

#### 1 nouveau membre:

1) BFPME

Activité: bancaire Tel:+(216) 102 200

Email: info@bfpme.com.tn

-Nom du Dirigeant : Mr Lebid Zaafrane

( parrainée par **Mr Mongi Goaied**)





#### Société du Mois

**Deloitte,** un partenaire régional intégré et la force d'un réseau mondial

#### **Deloitte Leader Mondial**



#### Deloitte en Afrique francophone



A travers le Monde et en Afrique francophone, nous offrons à nos clients un accompagnement de proximité et sur mesure grâce à la maîtrise des enjeux locaux.

Notre dimension panafricaine nous permet une coordination forte et une synergie d'expertises au service de nos clients.





#### Historique et faits marquants

**Deloitte** est présent en Tunisie à travers deux cabinets, tous deux faisant parti de son réseau :

Le cabinet Deloitte Conseil Tunisie réalise des missions de conseil. Le cabinet MS Louzir réalise des missions d'audit.

Fort de l'expertise de ses et 9 associés et 225 collaborateurs, Deloitte en Tunisie est un acteur de référence en audit & assurance, consulting, financial advisory, risk advisory, juridique & fiscal et expertise comptable.



Mohamed Louzir Managing Partner Mail: mlouzir@deloitte.tn Tel: +216 36 400 900

Mobile: +216 29 112 301



Sonia Louzir
Partner - Juridique, Fiscal & Social,
Expertise Comptable
Mail: slouzir@deloitte.tn
Tel: +216 36 400 900
Mobile: +216 29 112 302



Emna Kharouf
Partner - Advisory
Mail: ekharouf@deloitte.tn
Tel: +216 36 400 901
Mobile: +216 22 377 742



Karim Koundi Partner - Advisory - TMT Mail : kkoundi@deloitte.tn Tel : +216 36 400 901 Mobile : +216 29 265 891



Mohamed Ali Jebira Partner - Advisory - FSI Mail : mjebira@deloitte.tn Tel : +216 36 400 901 Mobile : +216 25 337 742



Partner - Financial Advisory
Mail: djacquart@deloitte.com
Tel: +216 36 400 900
Mobile: +216 29 112 303



Mohamed Ali Malouche
Partner - Advisory - IDO & Secteur Public
Mail: momalouche@deloitte.tn
Tel: +216 36 400 901
Mobile: +216 26 842 512



Slim Meftah Partner - Risk Advisory – FSI Mail : smeftah@deloitte.tn Tel : +216 36 400 901 Mobile : +216 29 337 845



Enis Rouissi Partner – Conseil Mail : ERouissi@deloitte.tn Mobile : +216 29 499 473

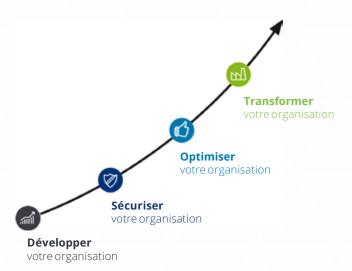
www.deloitte.com/tn

# Nos secteurs d'intervention

#### Les métiers de Deloitte Tunisie

L'expertise multidisciplinaire et pluri secteurs des équipes de Deloitte en Tunisie a permis de gagner la confiance de clients de différents secteurs d'activité:

Finance, banque, pétrole et gaz, énergie, service public, électronique, télécoms, transports, cimentiers, agroalimentaire, industrie chimique, textile-lux et Santé.





#### Audit

- Commissariat aux comptes : audit comptable et financier
- Commissariat aux apports
- Audit et autres missions contractuelles
- Audit related : expertises IFRS, US, GAAP et opérations de marché

#### Conseil

- Stratégie & Innovation
- · Marketing & Commercial
- Opérations, Supply Chain & Achats
- Système d'Information & Technologies
- Gouvernance, risques et contrôle Interne
- · Talents & Ressources humaines

#### Risk Advisory

- Risque opérationnel
- Cyber Risque
- Risque réglementaire
- Risque financier
- Risque stratégique
- Risque SI & technologique

#### **Financial Advisory**

- Conseil en fusion et acquisition
- · Due diligence d'acquisition et de cession
- Restructuration d'entreprise en difficulté
- Evaluation d'entreprises
- Modélisation financière
- Real Estate Advisory
- Infrastructure et Financement de Projets

#### Tax & Legal

- Fiscalité des Entreprises (Prix de transfert, taxes indirectes).
- · Fiscalité individuelle
- Audit et contentieux fiscal
- · Conseil juridique

#### **Expertise comptable**

- Comptabilité
- Paie
- · Contrôle financier



Technologies, Médias, Télécoms (TMT)



Banque , Real Estate
Assurance (FSI)





Energie & Ressources(E&R)



Manufacturing





Sciences de la vie &Santé



**Consumer Business** 

#### Le capital humain

#### Un axe prioritaire dans la stratégie de Deloitte

Une politique de recrutement dynamique au service d'une ambition : attirer, développer et fidéliser les meilleurs talents.

Une dynamique RH structurée autour de la marque employeur Deloitte. Des actions concrètes.

#### Les valeurs de Deloitte Des valeurs partagées et un engagement fort

Un attachement au respect des valeurs qui fondent notre culture. Un respect des normes de conduite professionnelle, comportement à la hauteur de notre réputation, indépendance financière, de gestion et professionnelle.

Un engagement à répondre aux enjeux de nos clients. Recherche de l'excellence de la qualité de service.

#### Engagement sociétal de Deloitte

#### Les 9 principes éthiques de Deloitte

- Honnêteté et intégrité
- Comportement professionnel
- Compétence
- Objectivité
- Secret professionnel
- Loyauté des pratiques commerciales
- Devoirs envers la société
- Respect et traitement équitable
- Responsabilité et participation au processus décisionnel

#### Apporter de la confiance dans une économie en pleine mutation

- Contribuer à apporter de la transparence et à construire la confiance
- Placer l'Ethique au cœur de nos métiers

#### Innover pour mieux partager la croissance

- Stimuler l'innovation de nos collaborateurs et accompagner la croissance de nos clients
- Accompagner des acteurs d'innovation sociale et les solutions pour mieux partager la croissance

#### Créer de l'emploi qui dure et renforcer l'employabilité des jeunes

- Etre un employeur solidaire et responsable
- Renforcer l'employabilité des jeunes en situation de fragilité

#### Transformer l'objectif environnemental en moteur économique

- Décrypter nos enjeux, contribuer au débat via nos services professionnels
- · Limiter notre empreinte environnementale





Mrs. SALMA **BEN AMOR** 

Founder and General Manager of Archipel Trading & Consultancy



#### **Archipel Trading & Consultancy**

**Archipel Trading** is a start-up company working in theimport and export, wholesale of agricultural products, as well as sale of agri-food, cosmetic and drugstores products,

B2B and via the internet.

**Archipel** can provide a range of other services such as the strategic and technical consulting services in the field of business development, markets research, petroleum prospection and exploration, etc.

#### Activities:

#### 1. International Trade:

**Import & Export of general assortment:** fresh food, conserves, cosmetics, drugstore goods, industrial equipment, etc.

Wholesale of agri-food and general assortment: wholesale of a general range of raw materials, semi-finished, and finished products for the food, personal care, and cleaning industries.

Internet retail sale of foodstuffs, cosmetics, and drugstore goods: online order sales to consumers of foodstuffs, stimulants, medicines, cosmetics, etc.

#### 2. Consultancy:

Providing market analysis and strategic advice for business organization including mergers, partnerships and restructuring.

Providing technical advice and G&G (geological and geophysical) studies for exploration, reservoir characterization, site investigation, etc.

Interim management: temporarily manage third-party companies and holdings within a group.

#### A SAVOIR: Nos interventions en faveur de nos membres

#### Pour tout soucis de contacts et de suivis de nos membres avec Ministères, Institutions tunisiennes et Corps Diplomatiques européens,...

\* Min des Finances, BCT, DG des Douanes, APII, APIA, CNSS, CNAM, COTUNACE, Ministères Affaires Sociales, de l'Industrie et des PME, du Commerce, de la Formation Professionnelle et de l'Emploi, du Transport, des Technologies de la Communication et de l'Economie Numérique, et du tourisme, prospects étrangers européens,...

Notre Chambre ainsi peut vous assister quant aux suivis de vos requêtes et assurer ensemble le déroulement utile, en vue de solutions attendues











#### **BIBLIOTHÈQUE DE LA CTNCI**

#### A noter quelques Revues de Presse intéressantes et utiles

- Vrij Nederland
- De Volkskrant.
- De Verdieping Trouw
- Réalités
- Jeune Afrique
- · Economiste Maghrébin
- African Manager
- · Le Manager



#### Salons Aux Pays-Bas



Nom du salon	Périodicité	Lieu	Date
<b>ART ROTTERDAM</b> Salon international de l'art	annuel	<b>Rotterdam</b> Van Nelle Fabriek	fév. 2021
STOFFEN SPEKTAKEL BARNEVELD Exposition de tissus et textile	bi-annuel	<b>Barneveld</b> Veluwehal	fév. 2021
STOFFEN SPEKTAKEL GRONINGEN Exposition de tissus et textiles	bi-annuel	<b>Groningue</b> Martiniplaza	fév. 2021
<b>BOUWBEURS</b> Salon international du bâtiment	tous les deux ans	<b>Utrecht</b> Jaarbeurs	08/02/2021 5 jours
<b>HUISHOUDBEURS</b> Salon de la maison et de la décoration	annuel	Amsterdam RAI International Exhibition and Congress Centre	20/02/2021 9 jours
CHOCOA TRADE SHOW - AMSTERDAM Salon du cacao et Festival du chocolat	annuel	<b>Amsterdam-</b> Beurs van Berlage	24/02/2021 3 jours
STAINLESS STEEL WORLD CONFERENCE & EXHIBITION Salon inter- national et conférence sur l'acier inoxydable	annuel	<b>Rotterdam-</b> RDM	24/02/2021 2 jours

#### **En Tunisie**



Nom du salon	Périodicité	Lieu	Date
SALON DU MEUBLE DE TUNIS Salon du Meuble de Tunis. Le Salon du Meuble de Tunis présente les produits de l'ensemble des branches d'activité du secteur du meuble en Tunisie: les meubles modernes et contemporains, les meubles rustiques et traditionnels et les meubles en fer forgé	annuel	<b>Tunis</b> Parc des exposi- tions du Kram	22/01/2021 10 jours
SALON DE L'ENTREPRENARIAT- Le Salon de l'Entrepreneuriat est une opportunité de rencontres, d'informations, d'échanges pour accompagner les entrepreneurs et porteurs de projets à dévelop- per/créer leurs entreprises à tra- vers un programme d'exposition, rencontres B2B, conférences	annuel	<b>Tunis</b> Cité de la Culture, Tunis	fév. 2021
HR EXPO TUNIS Salon des acteurs des ressources humaines	annuel	<b>Tunis</b> Cité de la Culture, Tunis	10/02/2021 2 jours
SALON DE LA CRÉATION ARTI- SANALE Le Salon de la création artisanale est le rendez-vous incontournable pour découvrir la grande richesse du patrimoine tunisien, la diversité des produits faits à la main par des artisans et des créateurs tunisiens	annuel	<b>Tunis</b> Parc des exposi- tions du Kram	Mars. 2021
<b>TENDANCE</b> Salon des tendances en ameublement	annuel	<b>Sfax</b> Parc des exposi- tions de Sfax	Mars. 2021
<b>MEDIBAT</b> Salon méditerranéen du bâtiment	tous les deux ans	<b>Sfax</b> Parc des expositions de Sfax	03/03/2021 4 jours
PACK PRINT TUNISIA - SALON INTERNATIONAL DE L'EMBAL- LAGE ET DE L'IMPRIMERIESalon international de l'emballage et de l'imprimerie	tous les deux ans	<b>Tunis</b> Parc des exposi- tions du Kram	23/03/2021 4 jours
PLASTIC EXPO - SALON INTER- NATIONAL DU PLASTIQUESalon international du plastique et du caoutchouc	tous les deux ans	<b>Tunis</b> Parc des exposi- tions du Kram	23/03/2021 4 jours

## En mon nom et aux noms des membres de notre Comité Directeur

Comme de toute l'Equipe de la CTNCI, nous tenons à vous exprimer notre profonde gratitude et reconnaissance pour votre soutien à votre Chambre surtout en cette période délicate que nous ne cessons de traverser.

C'est avec un plaisir non dissimulé et toujours renouvelé que nous vous comptons parmi nos membres actifs.

Nous vous assurons de l'implication sérieuse de notre

Chambre

avec toute notre sincère gratitude.



